

La réussite récompensée d'un artisan optimiste

La SARL SIMIER est une entreprise de maçonnerie familiale créée au début des années 1900. Mr Laurent SIMIER fait partie de la 5^{ème} génération et a repris l'activité de son père en 1986. Après ses études (BTS TP à Paris Vincennes), Mr SIMIER a travaillé quelques années au sein du groupe BOUYGUES puis a été salarié de son père avant que ce dernier ne lui cède son entreprise qui a toujours été située depuis son origine à REUGNY au nord du département de l'Indre-et-Loire.

En 1986, Mr SIMIER a créé une agence à Montoire dans le Loir-et-Cher, département voisin afin d'étendre son activité. Sur ce site, 5 personnes y travaillent en parfaite autonomie.

Malgré la bonne notoriété du nom, la crise n'a pas épargné cette entreprise qui a vu son activité quelque peu flétrir durant l'année 2009. Toutefois, cela n'a pas ébranlé Mr SIMIER, qui au lieu de se croiser les bras à attendre des jours meilleurs, a su faire preuve de dynamisme en diversifiant son activité et en démarchant de nouveaux marchés. Tout en poursuivant l'activité traditionnelle de la maçonnerie, il s'est spécialisé dans la construction de bâtiments industriels et le montage de silos agricoles qui lui vaut une notoriété largement régionale.

Pour ce faire, il a investi, en arrachant aux banques, plutôt frileuses en ces temps de crise, des crédits importants (200 000 €) afin d'investir dans

du matériel dit de banche pour mener à bien son projet. Confiant et optimiste de nature, Mr SIMIER a aussi investi dans l'humain en embauchant, l'effectif passant de 13 à 17 salariés en l'espace de deux ans, et en contrat à durée indéterminée tient-il à préciser.

Il s'est aussi formé, ainsi que ses salariés, afin d'acquérir un savoir-faire. Son épouse n'est pas en reste et occupe une part active dans l'activité de l'entreprise. Elle gère le secrétariat, la comptabilité et le social. Pareillement, elle prend en charge toute la partie commerciale.

Et, il faut dire que la foi de cet exploitant hors norme s'avère payante puisque l'activité a fortement progressé en 2010 (+ 76%). Sur l'année écoulée, et malgré un attentisme au printemps, le chiffre d'affaires s'est globalement maintenu avec une rentabilité identique malgré l'augmentation de la masse salariale.

Quant à 2012, Mr Simier veut rester confiant en l'avenir même s'il reconnaît que cela sera encore plus difficile qu'auparavant, avec un début d'hiver atone. ■



En savoir plus sur les "Ailes de l'entreprise"
Le trophée national de la Petite Entreprise dit des « Ailes de l'Entreprise » a été créé par la Fédération des Centres de Gestion Agrées il y a plus de 15 ans. Il permet de promouvoir l'image des artisans et commerçants, et de reconnaître, parmi les adhérents des CGA, les plus méritants d'entre eux. Ces trophées sont placés sous le haut patronage de la DGCIS (Direction Générale de la Compétitivité, de l'Industrie et des Services).

Il existe plusieurs catégories de récompense telles la croissance économique, le dynamisme du conjoint, l'innovation, les nouvelles technologies, la sauvegarde des métiers, ... Ainsi, le CGA 37 présente régulièrement des dossiers d'adhérents qu'il juge intéressants. Comme en 2010 où deux de nos adhérents avaient été distingués, c'est Mr SIMIER, gérant de la SARL SIMIER, qui a été primé dans la catégorie « Croissance Economique » pour les Ailes 2011.

Vous aussi !

Jusqu'à présent, c'était le CGA 37 qui sélectionnait les dossiers devant concourir. Désormais, vous avez la possibilité de poser votre candidature. Alors, si votre conjoint est dynamique au sein de votre entreprise, ou bien si votre métier contribue à la préservation du patrimoine artisanal, ou si vous avez su développer votre activité malgré la crise, ou bien encore si vous avez innové dans tout ou partie de votre secteur, contactez moi par mail à bjouan@cga37.fr. Les formalités sont très simples, et cela ne vous demandera que peu de temps.

